

### Gemeinsam stark: Kooperationswelle im Bereich Solar- und Wind-Microgrids

Die Microgrid-Unternehmensberatung THEnergy beobachtet ein zunehmendes Interesse an strategischen Partnerschaften in beiden Hauptsegmenten des Microgrid-Marktes: Solar- bzw. Wind-Diesel Hybrid und teilautonome Microgrids

München, Oktober 2016 - Microgrids sind eines der aktuellsten Themen im Bereich der erneuerbaren Energien. Solar- und Windenergie verschieben die Paradigmen der Stromversorgung in Richtung dezentraler Lösungen. Die Haupttreiber beim Segment der teilautonomen Microgrids sind in erster Linie Autarkie und Versorgungssicherheit, wohingegen bei Solar- bzw. Wind-Diesel Hybrid das Kosteneinsparungspotential im Vordergrund steht. Gerade in netzfernen Gebieten ist Dieselstrom extrem teuer und erneuerbare Energien sind in der Regel ohne zusätzliche Anreize wettbewerbsfähig.

Obwohl in letzter Zeit mehr und mehr Projekte realisiert wurden, ist der Engpass für die weitere Entwicklung immer noch die Marktseite. Aus diesem Grund sind viele Marktakteure jüngst Kooperationen eingegangen. „Wir sehen zwei Hauptzielrichtungen für Kooperationen: Marktzugang und Technologieoptimierung durch die Bündelung von komplementären Lösungen“, sagt Dr. Thomas Hillig, Geschäftsführer von THEnergy.

Partner	Partner	Jahr	Kooperationsfokus
Schneider	Green Energy Corp	2014	Technologie
Caterpillar	First Solar	2015	Marktzugang + Technologie
ABB	Samsung	2015	Technologie
Northern Power Systems	ELVI	2015	Marktzugang + Technologie
LG Chem	Ideal Power Inc.	2015	Technologie
WindStax	Aquion Energy	2015	Marktzugang + Technologie
Enerdeal	Henri Fraise	2015	Marktzugang + Technologie
KACO New Energy	Nixon Power Services	2016	Marktzugang + Technologie
Fronius	Victron	2016	Technologie
ViZn Energy	Jabil Inala	2016	Marktzugang + Technologie
Renova	CleanSpark	2016	Marktzugang + Finanzierung
Aquion	Ideal Power Inc.	2016	Technologie
JuWi	KPS (Pacific Energy)	2016	Marktzugang + Technologie
Schneider Electric	DEIF	2016	Technologie
GE	LSIS	2016	Technologie
Wärtsilä	Greensmith Energy	2016	Marktzugang + Technologie
IBC Solar	DHYBRID	2016	Marktzugang + Technologie

Tabelle: Haupt-Kooperationsankündigungen im Bereich Microgrids (Auswahl)

Auf der Technologieseite haben sich ABB und Samsung sowie Ideal Power mit LG Chem bzw. Aquion Energy zusammengetan, um spezifische Microgrids mit Energiespeichern anzubieten. Die Wechselrichterhersteller Fronius und Victron bündeln im Bereich Microgrids ebenfalls ihre Kräfte. Für größere Anlagen hat Schneider Electric eine Controller-Lösung in Kooperation mit DEIF entwickelt.

Teilweise verfolgen Kooperationen auch zwei unterschiedliche Stoßrichtungen. Im Bereich Microgrids arbeiten Caterpillar und First Solar zusammen. Aus Technologieperspektive bringt Caterpillar Expertise für Diesel-Generatoren ein. Aus Marktperspektive ist Caterpillar ein führender Lieferant für die Bergbau-Industrie - ein Hauptzielmarkt für viele Microgrid-Akteure. First Solar steuert Photovoltaik-Kompetenz bei. Manchmal gehen die Kooperationen über rein strategische Partnerschaften hinaus. Der französische Energieversorger ENGIE hat 6 Millionen US-Dollar in das kalifornische Unternehmen Advanced Microgrid Solutions (AMS) investiert und adressiert teilautonome Microgrids. Der französische Öl- und Gas-Konzern Total hat zahlreiche Mehrheits- und Minderheitsbeteiligungen in

Unternehmen aus dem Bereich erneuerbare Energien und Energiespeicher erworben. Zu den Investitionen zählen Sunpower, Saft, Aquion Energy, STEM, LightSail Energy, EnerVault, Ambri, Offgrid Electric, Powerhive und DP Energy. Es bleibt abzuwarten, inwieweit Total seine Investitionen in Zukunft strategisch zusammenführt.

„Wir haben mit verschiedenen Unternehmen zusammengearbeitet, den Microgrid-Markt in Hinblick auf Partnerschaften untersucht und beim Abschluss von Kooperationen unterstützt. Gerade für kleinere Akteure sind strategische Partnerschaften ein wichtiges Mittel beim Eintritt in neue Märkte“, sagt Hillig. „Wir arbeiten aktiv daran, unser Netzwerk mit Microgrid-Akteuren aus Wachstumsmärkten anzureichern. Im Augenblick bereiten viele unserer europäischen und amerikanischen Kunden den Eintritt in neue Märkte mit Hilfe von strategischen Partnerschaften vor. Wir helfen Ihnen auch dabei, die neuen Kooperationen mit Leben zu füllen. Oftmals ist gerade der Beginn einer neuen Partnerschaft entscheidend dafür, wie erfolgreich die Zusammenarbeit langfristig sein wird.“

Weitere Informationen finden Sie unter <http://www.th-energy.net>.

### **Über Dr. Thomas Hillig Energy Consulting (THEnergy)**

THEnergy unterstützt Unternehmen bei der Bewältigung von energiebezogenen Herausforderungen. Firmen aus dem Bereich der erneuerbaren Energien werden Strategie-, Marketing- und Vertriebsberatung angeboten. Für Industrieunternehmen, z.B. aus dem Bergbau, oder Hotelgruppen entwickelt THEnergy Energiekonzepte und zeigt auf, wie sie nachhaltiger werden und sich nachhaltiger darstellen können. THEnergy vereint Erfahrung aus der konventionellen und erneuerbaren Energieerzeugung sowie Industrie-Knowhow aus langjähriger Beratungstätigkeit. Darüber hinaus werden Finanzakteure hinsichtlich Investitionsmöglichkeiten bei sich stark wandelnden Wind- und Solar-Energie-Märkten beraten. Neben Unternehmensberatung ist THEnergy im Bereich Marktinformationen zu ausgewählten Themen wie beispielsweise erneuerbare Energien und Bergbau über die Plattform [th-energy.net/mining](http://th-energy.net/mining) und Erneuerbare auf Inseln über [th-energy.net/islands](http://th-energy.net/islands) aktiv. Darüber hinaus siehe auch: <http://www.th-energy.net>.

### **Kontakt für Journalisten:**

THEnergy  
Dr. Thomas Hillig  
+49-152 3618 6442  
[press\(at\)th-energy.net](mailto:press(at)th-energy.net)

**Bildmaterial finden Sie unter:** <http://www.th-energy.net/deutsch/medien-presse/>